

こうべ

兵庫県医師会員のパートナー

医協ニュース

KOBE MEDICAL COOPERATIVE ASSOCIATION NEWS

685

JANUARY
2026.1

【特集】名作を巡る旅〈第1回〉

谷崎潤一郎『細雪』と阪神間モダニズムを歩く



P1 新年ごあいさつ

P2 組合からのお知らせ

P5 自然災害と地震リスクへの備え

P7 阪神タイガースの躍進に学ぶ、医療経営の“攻め”のファイナンス

P9 健康を支えるもう一つの要素「無添加住宅」が目指す安心な住まい

P11 JDカード加盟店「銀水荘 兆楽」「奈良・春日奥山 月日亭」

「おごと温泉 びわ湖花街道」「THE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS 賢島」

P13 自動車提携会社・提携割引特典のご案内

P14 不動産提携会社・提携割引特典のご案内

P17 スマホで楽しむ「ちょい上手」写真術

P18 医業経営・税務コンサルティング

おともだち登録
キャンペーン
実施中



公式アカウント

組合員様・賛助会員様 向け
医療機器・生活支援・各種保険など



病院様・施設様 向け
リネン・医療食品・各種保険など



表紙イラスト／綿谷 美奈子

10月度 理事会

2025年10月23日(木)午後2時より同3時50分まで神戸医師協同組合本部ひょうごドクターズサロンにおいて理事19名中18名、監事4名全員が出席して理事会を開催しました。

■定例審議事項

- 1) 新規組合員加入について
- 2) 新規賛助会員加入について
- 3) 2025年度中間決算(案)について

■審議事項

- 1) (総 企)人事評価制度の刷新について
- 2) (総 企)福利厚生制度の切り替えについて
- 3) (リネン)MF膜ユニット更新について
- 4) (リネン)明石事業所ブラインド改修(交換)工事について
- 5) (リネン)明石事業所事務所棟備品購入について

■報告事項

- 1) 組合員加入状況報告
- 2) 常務会承認事項報告
- 3) 職員入退職者状況報告
- 4) 人事委員会報告
- 5) 月間資金繰り報告

11月度 理事会

2025年11月27日(木)午後2時より同3時まで神戸医師協同組合本部ひょうごドクターズサロンにおいて理事19名中17名、監事4名全員が出席して理事会を開催しました。

■定例審議事項

- 1) 新規組合員加入について
- 2) 新規賛助会員加入について

■審議事項

- 1) (総 務)給与締日変更に関して
- 2) (総 企)忘年会費用について
- 3) (リネン)メーカー定期点検に伴う修理について
- 4) (リネン)病衣投入機ファンモーター交換について

■報告事項

- 1) 組合員加入状況報告
- 2) 常務会承認事項報告
- 3) 職員入退職者状況報告
- 4) 概算損益報告
- 5) 月間資金繰り報告
- 6) 2025年度中間決算総合収支について

新規組合員加入申込一覧 (2025.9.26～2025.11.27)

辻 雄太(東灘区)	吉田 雅晴(西 区)	小松 重昭(明石市)	大西 孝典(加古川市)
松岡 宏樹(東灘区)	岩田 康男(宝塚市)	大迎 知宏(明石市)	五明 広志(加古川市)
吉村 慧一(北 区)	永瀬 裕朗(西宮市)	文 宣貴(小野市)	馬庭 幸二(朝来市)
佐伯 龍(西 区)	繪野亜矢子(芦屋市)	長井 隆行(西脇市)	大井 宏実(豊岡市)



新年
ごあいさつ

新年明けましておめでとうございます。
旧年中は神戸医師協同組合に格別のご高配を賜りましたこと、厚く御礼申し上げます。

昨年の日本国内経済は、金利の引き上げや日経平均株価の市場最高値更新、春闘における平均5%超の賃上げなど、「デフレの脱却」への動きが見られ、緩やかな回復基調で推移いたしました。

特にバブル期以来の高水準で実施された賃上げにより所得の増加が見られる一方で、依然として物価上昇を下回る局面が多く、個人消費に抑制的な影響を及ぼしております。

また、トランプ政権による関税引き上げや、米中間の貿易摩擦の再燃懸念など今後の国際情勢が国内外の経済に与える影響が懸念される一年となりました。

このような中で、地域医療に少しでも貢献すべく令和6年11月に、神戸市中央区の旧本部跡地に住宅型有料老人ホーム「IYASAKA神戸中央」を竣工いたしました。運営は株式会社SHIFTに委託し、プライバシーが確保された個室、24時間常駐の介護職員による支援など質の高いサービスを提供しており、組合員及び賛助会員の関係者を優先にご案内しております。



神戸医師協同組合
理事長 村上啓治

また、職員に対しては16年ぶりとなるベースアップを実施いたしました。インフレを背景とした生活支援に加え、今後進行する労働人口の減少を見据え、組合事業の継続・発展と安定的な雇用の確保を目的としたものです。

本年は、医師協同組合として、割引率の高い医師賠償責任保険や所得補償保険などの団体割引制度のご案内をはじめ、組合員限定の輸入車・不動産等の各種斡旋サービスの充実を図ってまいります。また、病院・施設向けの医療専門リネンサプライ事業や医療用食品の販売事業、さらに多くの医療機関にご利用いただいている医療機器・消耗品の販売につきましても、より一層力を注いで取り組んでいく所存です。

また、当組合は2年後に創立70周年を迎える節目を控えております。県下の組合員のお役に立てますように、これを機に「100年必要とされる組織」を目指し、協同組合の原点に立ち返るとともに、従来事業の一層の充実と、記念事業としての付加価値の提供・還元策の実施を進めてまいります。

医療をめぐる厳しい環境下ではありますが、今後も組合員の皆さまの医療経営と暮らしの一助となるべく、相互扶助の精神のもとお役に立てるサービスを提供し、さらにご満足いただけるよう役職員一同精進してまいります。本年も当組合への変わらぬご愛顧のほど、どうぞよろしくお願いいたします。

理事	村上啓治
専務理事	井上壽夫
常務理事	岡田実
常務理事	相澤かおり
常務理事	藤井芳夫
会計理事	大林良和
理事	村瀬徹哉
理事	西本洋二
理事	西尾輝光
理事	東 章悟
理事	村山知行
理事	米田 豊
理事	橋 秀夫
理事	水谷 肇
理事	田中力
理事	岡林孝直
理事	久保清景
理事	志田健太郎
員外理事	後藤象三
監事	山川雅義
監事	松井誠郎
監事	小山恒
員外監事	川上哲司

名作を Timeless 巡る Stories 旅

第1回

谷崎潤一郎『細雪』と

阪神間モダニズムを歩く

文豪が暮らした街と
時代を訪ねて

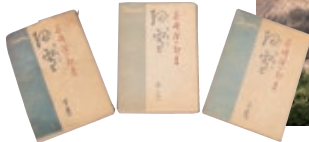
谷崎潤一郎の代表作『細雪』は、昭和初期の阪神間を舞台に、四姉妹の繊細な情感と移りゆく時代の空気を描いた名作です。物語の背景には、神戸から芦屋へと広がる豊かな文化圏、いわゆる「阪神間モダニズム」の風景が息づいています。本企画では、芦屋市内に点在する記念館やモダニズム建築をめぐるつつ、作品世界と当時の都市文化を重ね合わせて歩きます。旅の締めくくりには、谷崎が実際に暮らし、『細雪』の舞台となった旧邸・倚松庵へ。物語の地を辿るひとときが、作品への理解をより深くしてくれるでしょう。

1
孤高の「耽美」は
いかに
生まれたか

芦屋市 谷崎潤一郎記念館

谷崎潤一郎の文学精神と生涯を多角的に紹介する記念館です。静かな住宅街に佇む建物は、谷崎が愛した「陰翳」の美を思わせる落ち着いた空気をまとい、閑静で繊細な庭園美が、谷崎作品の世界へと誘います。館では、初版本や肉筆の原稿・書簡、愛用品等、谷崎ゆかりの資料が折々に展示され、谷崎文学の時代背景や作品制作のプロセスを実感できます。四姉妹の心の聲を丁寧に描いた『細雪』は、まさに阪神間文化の精華。その作品世界を理解する入口となる、旅の始まりにふさわしいスポットです。

※『細雪』(初版本と
外観の写真は芦屋市谷崎潤一郎記念館提供



検閲を乗り越えて誕生した耽美の精華『細雪』(初版本)

2
阪神間モダニズムの
建築を辿る

芦屋モノリス(旧逋信省別館)

昭和初期に建てられた旧逋信省芦屋別館。現在はレストランやハレの日を彩るスペースとして愛されています。直線的な外観や柔らかな光を取り込む大窓が、当時のモダニズムを今に伝えています。『細雪』の舞台に描かれる社交の華やかや、西洋文化を自然に取り入れた上質な生活感が漂う一棟です。かつての官庁建築の端正な雰囲気と現代的なデザインの調和が醸す洗練美を、美味しさとともに楽しんでください。



※写真は芦屋モノリス(旧逋信省別館)提供

芦屋の歴史とともにある時を超えた石造りの威厳

3
ヨドコウ迎賓館(旧山邑家住宅)

アメリカの近代建築の巨匠フランク・ロイド・ライトが設計し、現存する国内唯一の鉄筋コンクリート造住宅として知られる名建築。六甲の斜面に寄り添うように建てられ、幾何学的な意匠や水平ラインの美しさが「ライト建築」の魅力を際立たせています。『細雪』の舞台となった阪神間の上質な暮らしを象徴するような、洗練された空間が広がり、応接室に立つと当時の文化人たちの息づかいが感じられるようです。阪神間モダニズムの核心に触れる一押しスポットです。



光と影の美しさを楽しむ応接室

4
滴翠美術館(旧山口吉郎兵衛邸)

滴翠美術館は、昭和初期に建てられた和洋折衷の建物と庭園を併せ持ち、阪神間モダニズムのもう一つの姿を伝える場所です。入口の静けさや、建設当時の写真に残るレトロな表情は、文化の香りを大切に育ててきた芦屋の歴史そのもの。館内には陶磁器や古美術が展示され、都会の喧噪から離れた時間が流れます。物語の背景に漂う「上質な暮らし」のイメージを思い浮かべながら歩けば、『細雪』の一場面がそっと重なるように見えてくるでしょう。



昭和8年竣工当時の工事中写真(滴翠美術館提供)

5
『細雪』の物語が
今も息づく場所

倚松庵

(谷崎潤一郎旧邸)



どんな情緒が耳に届くでしょうか

旅の締めくくりは、谷崎潤一郎が昭和18〜19年頃に暮らし、『細雪』の主要な舞台ともなった旧邸・倚松庵へ。芦屋中心部から阪神電車で三駅、閑静な住宅地にひっそりと佇む邸宅には、作中の松子・雪子ら「時岡四姉妹」の息づかいがそのまま残るようです。質素ながらも品格にあふれる風情は、谷崎が求めた生活美の結晶。記念館で触れた作品世界を、実際の暮らしの空気とともに体感でき、この小さな旅の余韻が美しく響き合う終着点となります。



歴史という細雪がそっと降り積もる庵

Timeless Stories Map

谷崎潤一郎『細雪』と阪神間モダニズムを歩く

Health Guide

1〜2〜3〜4〜5と徒歩で巡る場合

●距離: 約8.1km

●時間: 徒歩1時間40分〜2時間

●消費カロリー: 320〜500kcal

※駅からの距離や各施設での滞在時間、歩数等は含みません



▲ルート詳細や訪問先の情報はこちら



自然災害と地震リスクへの備え

近年頻発する自然災害。予期せぬ災害による損害は、事業継続や私生活に大きな影響を与える可能性があります。

例えば、強風によりクリニックの屋根に損傷が生じたり、飛来物によって自宅の窓ガラスが破損したりするケースがあります。最近では、兵庫県内で発生した震災被害も記憶に新しいと思います。

台風や強風への備えとして、万が一の被害を極小化するために日頃から建物の修繕や補強を行い、飛散しそうなものを撤去しておくことなどが対策として考えられます。しかし、事前の対策を行っていたとしても、被害をなくすることが難しいケースもあります。

こういった万が一の被害への備えとして「火災保険が重要な手段の一つです。低気圧や台風、豪雨等による被害が発生すると広域災害となるケースもあります。下表のとおり、近年では台風などにより保険金の支払いが多くなっています。これ以外にも地震リスクへの対策が重要です。

大規模な地震が発生すると、建物や設備、家財などに甚大な被害をもたらす可能性があります。地震による損害は火災保険だけでは原則として補償されません。

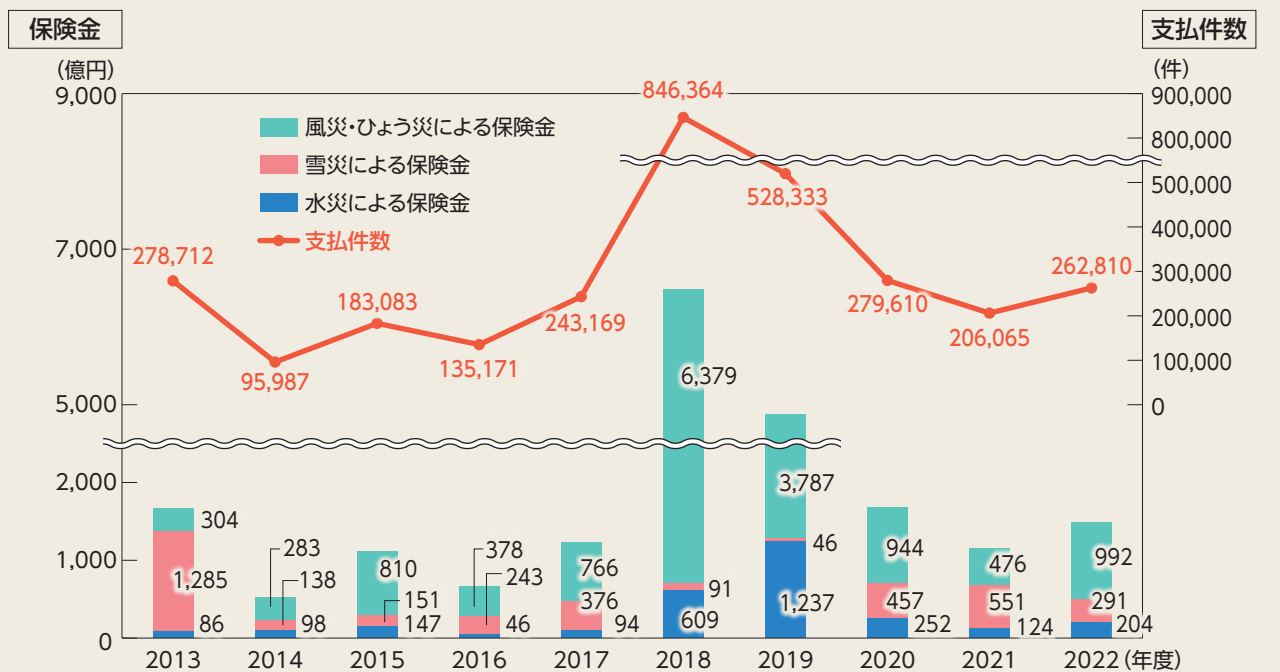
火災保険に地震リスクをカバーする補償を追加することで、地震、噴火、またはこれらによる津波を原因とする損害を補償することが可能になります。

地震リスクを補償する商品には、住宅建物を対象とする地震保険だけでなく、クリニック建物（事業専用建物）や設備什器を対象とする地震危険補償特約があります。

地震発生による事業への影響は甚大であるため、事業継続計画（BCP）の一環としても地震リスクへの備えを検討してみてもいかがでしょうか。

火災保険を検討する際、立地状況などを考慮し自然災害や地震のリスクに十分に対応できる補償内容を選択することが重要です。

【図1】自然災害による保険金の支払い状況



※出典:「2024年度 火災保険・地震保険の概況」損害保険料率算出機構 ※2025年10月末時点

【図2】地震危険補償特約の概要

地震危険補償の対象

建築基準法の耐震基準を満たす建物、屋外設備・装置およびそれらに収容される設備・什器、商品

※昭和45年以前に建築された物件については、一部お引受けできない地域があります。詳しくは取扱代理店または損保ジャパンまでお問い合わせください。



保険金をお支払いする場合

- (1) 地震・噴火火災（地震または噴火後に発生した火災による焼損）
- (2) 地震・噴火損壊（地震または噴火による建物・収容動産等の破損）
- (3) 地震・噴火埋没（地震または噴火による土地の液状化等により受けた損害）
- (4) 地震・噴火破裂（地震または噴火による破裂で火災に至らないもの）
- (5) 地震・噴火爆発（地震または噴火による爆発で火災に至らないもの）
- (6) 地震・噴火水災（地震または噴火後の津波、河川による氾濫等の損害）



保険金をお支払いしない主な場合

上記『保険金をお支払いする場合』（1）～（6）以外の損害、ご契約者または被保険者（補償を受けられる方）の故意もしくは重大な過失または法令違反

など

2つの契約方式

縮小支払方式

損害額から自己負担額を控除し、縮小割合を乗じた額をお支払いします。

お支払いする保険金

$$\left(\text{損害額} - \text{自己負担額} \right) \times \frac{\text{保険金額}}{\text{保険の対象の価額}} \times \text{縮小割合}$$



支払限度額方式

損害額より自己負担額を控除した額を支払限度額の範囲内でお支払いします。

お支払いする保険金

$$\left(\text{損害額} - \text{自己負担額} \right) \times \frac{\text{保険金額}}{\text{保険の対象の価額}}$$

※ただし、支払限度額の範囲内



- ★地震危険補償特約のみではご契約いただけません。必ず火災保険に加入する必要があります。
- ★ご契約に際しては、地震危険補償特約の保険料（地震特約保険料）に加え、火災保険保険料が別途必要となります。主契約（火災保険）の保険の対象（ご契約の対象）の価額と保険金額が同額であることを前提に作成しています。

★上記内容は概要を説明したものです。
詳しい内容につきましては、取扱代理店または損保ジャパンまでお問い合わせください。

【承認番号】SJ25-10346 2025/11/28

お問い合わせ先

取扱代理店

神戸医師協同組合保険課 TEL.078-241-8992 (受付時間:平日 午前9時～午後5時)
〒651-0087 神戸市中央区御幸通6丁目1番10号 オリックス神戸三宮ビル12階

引受保険会社

損害保険ジャパン株式会社 TEL.078-333-2595 (受付時間:平日 午前9時～午後5時)
神戸支店 法人第一支社

お問い合わせフォームはこちら



阪神タイガースの躍進に学ぶ、 医療経営の攻めのファイナンス

2025年、阪神タイガースがセ・リーグを制覇し、関西は歓喜に包まれました。兵庫県を中心に経済効果は約二千億円とも言われ、その「勢い」と「戦略性」は、医療経営にも通じるものがあります。タイガースの優勝の裏には、若手育成、的確な補強、戦略的な資源配分がありました。これは、クリニック経営にも当てはまります。設備投資・人材確保・資金戦略——これらが未来を左右する「勝ち筋」です。

医療機関の経営も、守り「辺倒」ではなく、攻めの姿勢が求められる時代です。日医リースは、医療現場の挑戦を支えるため、以下のようなシーンでファイナンスを活用した総合支援を行っています。

銀行融資とリースの違い—— なぜリースが医療経営に適しているのか

医療機器や設備の導入を検討する際、多くの方が「銀行融資」と「リース」のどちらを選ぶべきか悩まれます。銀行融資はまとまった資金を一括で借入れ、機器や設備を購入する方法です。一方、リースは必要な機器をリース会社が購入し、医療機関は月々の定額料金で利用する仕組みです。



銀行融資のメリットは、所有権が自院に移ることや、金利が比較的低い場合があることです。しかし、初期費用が大きく、資金繰りに負担がかかることも少なくありません。また、融資審査や担保の設定など、手続きが煩雑になるケースもあります。

一方、リースの最大のメリットは「初期投資を抑えられること」と「キャッシュフローの安定」です。高額な医療機器でも、リースなら月々の定額支払いで最新設備を導入でき、資金を温存しながら経営の柔軟性を保てます。設備の更新サイクルも短くなり、常に最新の医療技術を患者さんに提供できる点も大きな魅力です。

また、リースは資産計上せずに経費処理できるため、税務面でもメリットがあります。銀行融資と比べて審査がスピーディーで、事業拡大や分院展開の際にも迅速な設備導入が可能です。医療経営においては、変化の激しい環境に柔軟に対応できるリースの活用が、攻めの経営を実現する鍵となります。

新規開業・分院展開を検討中の方へ

クリニックの新規開業や分院展開では、立地選定が最重要です。診療圏調査によって地域の人口

動態や競合状況、患者ニーズを分析し、集患力を予測します。誤った立地選定は集患不振や経営悪化につながるため、データに基づいた判断が不可欠です。さらに、物件取得費や医療機器導入費など多額の初期投資が必要ですが、資金ファイナンス支援によって手元資金の確保と無理のない返済計画が可能です。

日医リースは、診療圏調査から資金調達、事業計画までワンストップでサポートし、安定経営をバックアップします。例えば、開業時には金融機関の融資のみならず、リースや割賦の活用など、資金調達の選択肢を広げること、手元資金を温存しつつ、無理のない返済計画を立てることができます。さらに、開業後の経営安定に向けて、事業計画の策定や経営指標のモニタリングも支援。医師が診療に専念できる環境づくりを目指しています。

老朽化した設備の更新をお考えの方へ

医療機器は診療の質を左右する重要資産ですが、更新には多額の費用がかかります。長期間使用した機器は性能低下や故障リスクが高まり、患者満足度や診療効率に影響します。医療機器リースや割賦販売を活用すれば、初期投資を抑えつつ最新設備を導入でき、キャッシュフローを守りながら診療の質向上が図れます。

日医リースでは、機器選定から業者紹介、リース・割賦条件比較、導入後のサポートまで一貫して支援します。保守サービス込みのプランや長期分割払いも選択でき、資金負担を平準化できます。例えば、



出典：マップソリューション株式会社

最新の画像診断装置や電子カルテシステムなど、高額な設備もリースを活用することで、毎月の定額支払いで導入可能。突発的な修理費用の心配も軽減され、経営の安定性が高まります。

阪神タイガースのように、戦略的な攻めの姿勢で未来を切り拓く——日医リースは、医療経営の新たな挑戦を全力で応援します。リースをはじめとした多様なファイナンス手法を活用し、地域医療の発展と安定経営をともに目指しましょう。

JM LEASE since 1970
株式会社 日医リース

大阪支店
〒530-0027
大阪府大阪市北区堂山町3-3 日本生命梅田ビル11F
TEL (06) 6365-7851 / FAX (06) 6365-7853





■住所／〒520-0101 滋賀県大津市雄琴1丁目1-3
 ■TEL／077-578-1075
 ■営業時間／フロント対応 7:00～22:00
 ランチ 11:30～14:30 (L.O.13:00／土日祝限定)
 ディナー 17:30～22:00 (L.O.20:00)
 ■休日／不定休
<https://www.hanakaido.co.jp>

おごと温泉 びわ湖花街道

歴史ある「美肌の湯」と近江の味覚を堪能する、くつろぎの湯宿
 1200年の名湯に癒され、季節の旬・土地の恵みを生かした
 会席料理に舌鼓を打つ。80余年受け継ぐ伝統とおもてなしの
 心に磨きをかけ、当館は皆さまをあたたかくお迎えいたします。
 心地よい、くつろぎのひとときをご堪能ください。



JAPAN DOCTOR'S CARD
 ご利用通常特典

ご宿泊: 基本宿泊プランより**10%割引**、
 日帰り: お食事代(ご昼食・ご夕食)より**5%割引**

※特典利用は直接のお申し込み時に限ります。他の優待利用・割引プランとの併用はできません。



■住所／〒517-0501 三重県志摩市阿児町鵜方3618-52
 ■TEL／0599-65-7001
 ■営業時間／9:00～21:00 (お問い合わせ対応)
<https://www.hiramatsuhotels.com/kashikojima/>

THE HIRAMATSU HOTELS & RESORTS 賢島

英虞湾の絶景を望む、わずか8室のスマールラグジュアリーホテル
 ゲスト一人ひとりに寄り添う「滞在するレストラン」。英虞湾の
 絶景へと続く客室、賢島近海の海水を用いたタラソプール、
 そして伊勢志摩の四季の恵みを味わうフランス料理——その
 すべてが、日常を忘れる贅沢な時間へと誘います。



JAPAN DOCTOR'S CARD期間限定特典

・ディナー時乾杯酒サービス
 ・レイトチェックアウト ※12:00まで(通常11:00まで)
 (有効期限)2026年3月31日ご宿泊まで(4月1日チェックアウトまで)

JAPAN DOCTOR'S CARDご利用通常特典

請求時 **3%還元** (2026年3月31日まで)

※自社公式サイト又はホテルへ直接電話予約頂いたものが対象
 ※他OTAサイトや旅行会社からの予約分は対象外
 ※予約時にJDカード会員の旨をホテルへお伝え下さい



■住所／〒651-1401 兵庫県神戸市北区有馬町1654の1
 ■TEL／078-904-0666
 ■営業時間／チェックイン 14:00～
 チェックアウト～11:00(別邸紫貴は～12:00)
 ■休日／月数回の休館日あり(詳細はお問い合わせください)
<https://choraku.com/>

JAPAN DOCTOR'S CARD期間限定特典

1月6日から **コーヒーチケットプレゼント**
 2月末まで (ご滞在中1回 1階ラウンジにてご利用頂けます。)

※期間内に予約・宿泊された方が対象 ※他の割引・特典との併用不可

銀水荘 兆楽

金泉と銀泉、二つの名湯を誇る癒しの湯宿「銀水荘 兆楽」
 有馬温泉の高台に佇む「銀水荘 兆楽」は、自家泉源の金泉・
 銀泉を愉しめる湯宿。有馬でも数少ない朝夕お部屋食で、旬
 の味覚をゆったりと堪能。離れ「紫貴」では、温泉露天付客室
 で癒しの時間をお過ごしいただけます。



JAPAN DOCTOR'S CARDご利用通常特典

休前日、1/1～1/5、
 4/30～5/5、8/10～8/15、**宿泊代金 5%オフ**
 12/25～12/31を除く

※他の割引・キャンペーンとの併用不可 ※カード1枚につき、宿泊人数全員に適用
 ※事前予約必須



■住所／〒630-8212 奈良市春日野町158
 ■TEL／0742-26-2021
 ■営業時間／チェックイン 15時
 チェックアウト 11時

<https://www.miyakohotels.ne.jp/tsukihitei/>

奈良・春日奥山 月日亭

世界遺産「春日山原始林」内に佇む 料理旅館

古来より春日大社の神域として、保護され、世界遺産にも登録
 されている「春日山原始林」。そのなかに静かに佇む当亭では、
 客室から春日奥山の森が見渡せ、四季折々の表情をお楽しみ
 いただけます。静寂のなかに聞こえる野鳥のさえずりや川の
 せせらぎ、木々の葉擦れ。「春日奥山 月日亭」だけに流れる、
 ゆったりとした時間の中で、寛ぎのひとときをお過ごしください。



JAPAN DOCTOR'S CARD期間限定特典

ワイン または 冷酒 (1グループに1本)
 (宿泊期間)～2026年3月31日(火)まで

JAPAN DOCTOR'S CARDご利用通常特典

〈特典1〉 **ご宿泊代 5%割引** 〈特典2〉 **奈良の小物セット**

※他の割引・特典等の併用はいたしかねます

関西圏のマンション購入など 不動産に関するご相談は神戸医師協同組合へ!!

ハウスメーカー		提携内容／建物本体価格の割引	
★ AsahiKASEI 旭化成ホームズ	3%割引	ゼロ・コーポレーション	100年住宅の ゼロホーム 3%割引
一条工務店	2%割引	太平建設工業	3%割引
★ イムラ IMURA 木の家	3%割引	★ 大和ハウス工業 Daiwa House	3%割引
近鉄不動産	3%割引	高翔	3%割引
★ サンヨーホームズ	3%割引	富田建設	3%割引
スウェーデンハウス	3%割引	★ パナソニックホームズ	3%割引
住友不動産ハウジング	3%割引	★ ミサワホーム近畿 MISAWA	3%割引
★ 住友林業	3%割引	★ 三井ホーム	3%割引
★ セキスイハイム近畿 SEKISUI HEIM	3%割引	★ 三菱地所ホーム株式会社	3%割引
★ 積水ハウス SEKISUI HOUSE	3%割引	無添加住宅 (神戸阪神北摂エリア対応) 3%割引	
★ セルコホーム	3%割引	ヤマイチ エステート	3%割引
■ハウスメーカーの割引についての注意		ヤマト住建	3%割引
○提携内容は物件により異なります。○共同事業物件は割引率が異なる場合があります。		ヤマダホームズ	3%割引
○住宅設備機器・外装工事などは割引適用外となります。			

★の提携ハウスメーカー限定 新築お祝い金特典

新築時に
建物本体価格の **0.5%**分さらにプレゼント!

建物 9,000万円
土地 1億円

お食事や
家族旅行に...
建物本体価格の **0.5%**分
45万円キャッシュバック

不動産売買・仲介		提携内容／仲介手数料の割引	
近鉄不動産	20%割引	積水ハウス不動産	10%割引
GAテクノロジーズ RENOSY	面談：Amazonギフト券 5万円 成約：Amazonギフト券 10万円	高翔	20%割引
住友不動産ステップ	10%割引	長谷工リアルエステート	(買取10万円割引) 20%割引
★ 住友林業ホームサービス	10%割引	HESTA大倉	20%割引
生和コーポレーション	20%割引	みずほ不動産販売	20%割引
		三井住友トラスト不動産	20%割引
		三菱地所ハウスネット	10%割引

ご優待特典 対象範囲

兵庫県医師会会員様と
その一親等のご家族
従業員様

ご商談前にKMCへ連絡をお願いします

割引特典を受ける為には、提携企業へ問い合わせされる前に
KMCへご一報いただき、「紹介カード」の発行依頼をお願い致します。

紹介状発行はこちら

●ご検討・お申し込みが未定の場合も、必ず事前に紹介状発行をKMCへ依頼してください。
●事前の紹介状発行依頼がない場合や、すでに商談中の場合は、提携特典が受けられない場合があります。
●KMCは提携会社のご紹介のみで、個々の取引については組合員の皆様が直接提携会社とご商談ください。

※各種割引について、詳しくはKMCライフサービス係か、提携会社へお問い合わせください。

自動車購入に関するご相談は 神戸医師協同組合へ!!

提携特典ご利用対象者
組合員・賛助会員様と
そのご家族・従業員様
※提携ブランドにより異なるので、
詳細はお問い合わせください。

提携ブランド・提携特典のご紹介	
 ビー・エム・ダブリュー株式会社 取扱車種：BMW 提携特典：特別優待	 ボルボ・カージャパン株式会社 取扱車種：ボルボ 提携特典：最大12%OFF
 フォルクスワーゲンジャパン 取扱車種：フォルクスワーゲン 提携特典：特別優待	 ジャガー・ランドローバー・ジャパン株式会社 取扱車種：ジャガー、ランドローバー 提携特典：最大5%OFF
 Stellantisジャパン株式会社 取扱車種：アバルト、アルファロメオ、シトロエン、 DS、フィアット、ジープ、プジョー 提携特典：最大6%OFF	<div>日産プリンス兵庫 取扱車種：日産 提携特典：オリジナルガラスコーティング</div> <div>ホンダカーズ兵庫 取扱車種：ホンダ 提携特典：特別優待</div> <div>LOTUS神戸 取扱車種：ロータス 提携特典：ディーラーオプション20万円分サポート</div> <div>マセラティ神戸 取扱車種：マセラティ 提携特典：特別優待</div>

サービスご利用の流れ

1. 紹介状を発行いたします。まずは右記QRコード®からお申込み、または当組合へお電話ください。
2. 紹介状を対象ディーラーご訪問時に担当者へお渡しください。
3. 各ディーラーにてご契約手続きをお願いいたします。

ご利用時の注意／必ずご契約手続き完了までに紹介状発行をご依頼ください。紹介状発行のタイミングによっては、提携制度をご利用いただけない場合がございます。

紹介状発行はこちら

分譲戸建て

提携内容／売買価格の割引





 大林新星和不動産	1%割引
 人と街の可能性を拓く。 近鉄不動産	1%割引
京阪電鉄不動産	1%割引
サンヨーホームズ	1%割引
 JR西日本プロパティーズ	1%割引
スウェーデンハウス	3%割引
 木と生きる幸福 住友林業	2%割引
高翔	1%割引
 タカマツハウス関西 TakaMatsuGroup	1%割引
大和ハウス工業  	1%割引
TC神鋼不動産	1%割引
南海不動産  NANKAI 南海不動産	1%割引
長谷工コーポレーション	1%割引
阪急阪神不動産 	1%割引
パナソニックホームズ	1%割引
ミサワホーム近畿 	1%割引
 すまいとくらしの未来へ 三井不動産レジデンシャル MITSUI FUDOSAN RESIDENTIAL	(関西物件限定) 1%割引
 ヤマイチ エステート	1%割引
ヤマダホームズ	1%割引
 和田興産	1%割引

■一戸建ての割引についての注意



○提携内容は物件により異なります。○共同事業物件は割引率が異なる場合があります。
○物件・販売時期により割引拡大適用のある場合があります。

高齢者住宅

提携内容／各種特典

<p>木と生きる幸福</p> <p> 住友林業</p>	<p>入居時にテレビか家具 または福祉用具の提供</p>	<p>チャーム・ケア・コーポレーション</p> <p>パナソニックエイジフリー</p>	<p>10万円割引</p> <p>1%割引</p>
<p>積水ハウス</p> <p> SEKISUI HOUSE</p>	<p>1%割引</p>	<p>ミサワホーム近畿</p> <p> MISAWA</p>	<p>1%割引</p>
<p>SOMPOケア</p> <p> SOMPO</p>	<p>家賃相当額の一部を割引</p> <p>※一部優待割引対象外の施設がございます。 ※優待割引利用については諸条件がございます。</p>		

住宅展示場


総合住宅展示場 ABCハウジング ウェルビーみのお
 
総合住宅展示場 ABCハウジング 西宮北口ハウジングギャラリー
 西神中央総合住宅公園（ライダーズ・パブリシティ）

ご優待特典 対象範囲

兵庫県医師会会員様と
その一親等のご家族
従業員様

ご商談前にKMCへ連絡をお願いします

割引特典を受ける為には、提携企業へ問い合わせされる前に
KMCへご一報いただき、「紹介カード」の発行依頼をお願い致します。

[紹介状発行はこちら](#)



- ご検討・お申し込みが未定の場合も、必ず事前に紹介状発行をKMCへ依頼してください。
- 事前の紹介状発行依頼がない場合や、すでに商談の場合は、提携特典が受けられない場合があります。
- KMCは提携会社のご紹介のみで、個々の取引については組合員の皆様が直接提携会社とご商談ください。

※各種割引について、詳しくはKMCライフサービス係か、提携会社へお問い合わせください。

マンション

提携内容／売買価格の割引

AsahiKASEI 旭化成不動産レジデンス	1%割引	DAIKYO 大京	インテリアチケット 20万円相当進呈
穴吹興産	1%割引	大和ハウス工業	1%割引
エスコン (初回提示のみ)	1%割引	TC神鋼不動産	1%割引
エスリード	1%割引	南海不動産	1%割引
大阪ガス都市開発	1%割引	日商エステム	1%割引
大林新星和不動産	1%割引	長谷工コーポレーション (一部0.5%割引物件あり)	1%割引
近鉄不動産	1%割引	阪急阪神不動産	1%割引
京阪電鉄不動産	1%割引	パナソニックホームズ	1%割引
サンヨーホームズ	1%割引	三井不動産レジデンシャル (関西物件限定)	1%割引
信和不動産	1%割引	三菱地所レジデンス (初回提示のみ)	1%割引
JR西日本プロパティーズ	1%割引	ヤマイチ エステート	1%割引
住友不動産	1%割引	和田興産	1%割引
積水ハウス	1%割引		
タカラレーベン	1%割引		

■マンションの割引についての注意

○提携内容は物件により異なります。○共同事業物件は割引率が異なる場合があります。
○物件・販売時期により割引拡大適用のある場合があります。

リフォーム

提携内容／リフォーム工事代金の割引

アルファリフォーム	(阪神エリアのみ対応) 5%割引	高翔	5%割引
木の家 イムラ IMURA	5%割引	富田建設	5%割引
人と街の可能性を拓く。 近鉄不動産	5%割引	長谷工リフォーム	5%割引
サンヨーリフォーム	5%割引	阪急阪神不動産	5%割引
住友不動産ハウジング	3%割引	パナソニックリフォーム	5%割引
住友林業ホームテック	3%割引	HESTA大倉	5%割引
積水ハウス建設関西	5%割引	ミサワリフォーム近畿	5%割引
大京穴吹不動産	5%割引	三井デザインテック	5%割引
大和ハウスリフォーム	5%割引	三菱地所ホーム株式会社	5%割引
太平建設工業	5%割引	無添加住宅	(神戸阪神北摂エリア対応) 5%割引
		ヤマダホームズ	5%割引
		ラカリテ	3~5%割引

■リフォームの割引についての注意 ○工事内容により割引率が異なります。

スマホで「ちょい上手」写真術

「知っておきたい“被写体別”撮り方のポイント」

診療の合間のひとコマや、ご家族との外出先。気がつけば、写真はほとんどスマホで撮っていませんか？ちょっとしたコツを知っているだけで、「記録写真」がぐっと「いい写真」に変わります。この新連載では、中高年の方でも今すぐ実践できるスマホ撮影のヒントをご紹介します。初回は、人物・料理・風景・小物と、被写体別のポイントをまとめました。

人物

やわらかい光と背景を意識

室内でも照明が直接当たらないようにすればやわらかな表情に



人物写真でいちばん大切なのは「光」と「背景」です。

- ・窓辺や日陰など、やわらかい自然光のほうを向いて立ってもらいましょう。顔に強い影が出る逆光や真上からの光は避けます。
- ・背景がごちゃごちゃしていると主役が目立ちません。白い壁や遠くの景色など、シンプルな背景を選ぶとすっきりします。
- ・カメラの位置は、相手の目の高さか、少しだけ上から。画面の中央ではなく、左右どちらかに少し寄せて写すと、こなれた印象になります。

風景・街並み

主役を決めて「三分割」を意識

ガイドラインを活用するとアングルが決まりやすくなる



風景では、まず「何を見せたい写真か」を決めましょう。山なのか、夕焼けなのか、街の通りなのか。

- ・画面を縦横に三つずつに分けた線をイメージし、空や地面の境目、建物のタワーなど主役になる線・点をその交点付近に置くと、安定した構図になります。
- ・水平線やビル縦のラインが傾くと、見ていて落ち着きません。撮る前に、画面のグリッド表示をONにして、線に合わせて構えると失敗が減ります。
- ・朝夕の光が斜めから入る時間帯は、同じ風景でもぐっと印象的。旅行や出張の合間の一枚におすすめです。

料理・食べ物

光の向きと角度でおいしそうに

お皿を左下に、素材を並べてテーブル上の余白を余韻に変える



料理は「おいしそうに見える光」が命です。

- ・フラッシュはテカリの原因になるのでOFFに。窓からの自然光が横や斜めから当たる席にお皿を置くと、立体感が出ます。
- ・丼ものやワンプレートなら真上から、コーヒーやケーキなど高さのあるものは、座った目線より少し高い45度くらいから撮ると形がきれいに出来ます。
- ・アップにしすぎず、テーブルの一部やカトラリー、手元が少し入ると、食事の雰囲気が伝わりやすくなります。撮る前に、余計な小物や紙ナプキンはそっと片づけて。

小物

近づいて、背景をシンプルに

白い紙にのせるだけで、質感や細部も伝わりやすく



診療室のペンや聴診器、旅行先で買った置物など、小物は“身近な主役”です。

- ・ズームではなく、なるべく近づいて撮ると質感が伝わります（あまり近づきすぎるとピントが合わないので、ピントが合う最短距離を探してみましょう）。
- ・机の上に白い紙や無地の布を敷き、その上に小物を置くと、背景が整理されて見やすくなります。
- ・光は、真正面よりも斜めから当てると影が出て立体感が出ます。複数の小物を撮るときは、三角形をつくるように並べるとバランスよく収まります。

メンバーのやる気を引き出す組織づくりの秘訣 ～チームビルディングの原理原則を知る～

地域医療の最前線で日々奮闘され、医療の質と経営の両面に責任を持つて取り組まれている院長の皆さまに、心より敬意を表します。限られた資源の中で運営される医療機関では、「人」すなわちメンバーひとりの力が、病院の質と将来を決定づけます。いかにして彼ら・彼女らのやる気を引き出し、強固なチームとして機能させるか。そのための組織づくりの核心を、「人材力」「組織力」「関係力」という3つの力に注目し、原理原則に基づいて考察します。

1 人材力 人の強みを活かし、能力を最大限に引き出す

メンバー一人ひとりが持つ専門性、経験そして潜在能力を最大限に引き出すこと。これが、小規模病院の最大の武器となる「人材力」を高める秘訣です。院長は、「任せる力（エンパワーメント）」を通じて、メンバーの成長と自律性を促す役割を担います。

・強みの見極めと権限委譲・適材適所への配置
メンバーの職能だけでなく、その人が最も熱意をもつて取り組めることは何か「隠れた才能は何か」を見極めます。そして、その強みが活かせる分野で権限委譲を行います。「目標（何を達成するか）」は明確に設定しますが、「手段（どう達成するか）」はメンバーに裁量を与えます。例えば、ITに強い事務スタッフに「電子カルテの運用改善」を任せる、といった具合です。

・成長機会の提供とフィードバック
任せた結果に対しては、プロセスを賞賛し、結果

2 組織力 共通の目標やビジョンを共有し、チームの「羅針盤」を確立する

メンバーのやる気の源泉は、単なる給与と福利厚生ではありません。彼らは「何のために働くのか」という、病院のビジョン（将来像）と存在意義（パーパス）に共感したとき、真の力を発揮します。これは、チーム全員が同じ方向を向くための「組織力」の核となる原理原則です。

・ビジョンと存在意義の共有：船の羅針盤を示す
小規模病院の場合、このビジョンは「地域医療の最後の砦」や「患者さまに寄り添う医療の実現」など、具体的な情熱的な言葉で語られるべきです。院長自身の口から、朝礼やミーティングで繰り返し語りかけ、メンバー全員がその船の羅針盤を共有すること。

・「私事化」の促進：行動と目標の結びつけ
メンバーの日常業務が、その大きなビジョンとどう繋がっているのかを具体的に示します。例えば、「今日の丁寧な患者対応が、私たちの目指す『地域に根差した医療』に直結している」と伝えることで、彼らの行動に意味が生まれ、主体性が育れます。共通の目標が、日々の業務に落とし込まれることで、組織力は加速度的に向上します。



「ミ」ライを「ナ」カマと「ト」モに作る会社

ミナト経営株式会社 田内 孝宣

『「本業」で全ての人を輝かせる』を理念に、2016年より経営戦略と組織開発（チームビルディング）を軸に企業コンサルティングを実施。『人の思考特性』や『会社の健康状態』を見える化する診断ツールを活用し、成果を出す企業を多数支援している。企業研修や経営セミナーの実績が豊富で、受講者の合計は延べ12,000名を突破。東証プライム上場企業での幹部研修を担当。全国各地で講師として登壇しており、現在40都道府県で実績がある。

3 関係力 コミュニケーションを確立する

チームが最高のパフォーマンスを発揮するためには、職種や立場の垣根を越え、円滑で建設的な情報交換がなされる「関係力」が不可欠です。特に医療現場では、この関係力が「患者さまの健康・安全」という最大の成果に繋がります。

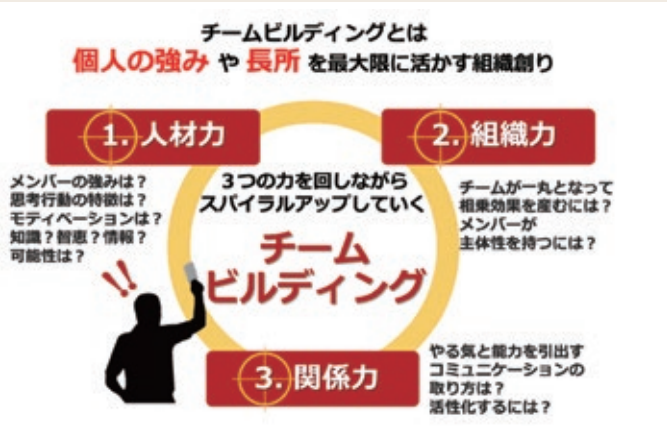
・心理的安全性：意見が自由に飛び交う土壌を耕す
メンバーが「このチームでは、自分の意見や懸念を率直に述べても、罰せられない」と感じられる状態を作ります。ミスが発生した際、「誰の責任か」を追及するのではなく、「何が原因か」「どうすれば再発を防げるか」というシステムとプロセスに焦点を当てましょう。院長自身が失敗を恐れず発言しやすいオープンな空気を作ることが、関係力の第1歩です。

・多職種連携を促す「共通言語」づくり
病院は、医師、看護師、事務など異なる専門性を持つプロの集団です。職種の垣根を超えたチームを組織し、共通の目標（例：患者満足度向上）に取り組ませます。この活動を通じて、お互いの業務や専門性を理解し、リスパクトの念を育むことができます。専門用語を避け、誰もが理解できる「共通言語」で課題を共有し、率直に意見交換できる環境こそが、成果に繋がる「コミュニケーション」を生み出します。

終わりに

3つの力が循環する組織へ

組織づくりとは、一時的な施策ではなく、院長自身の「あり方」が浸透する文化そのものです。「人材力」で個々の強みを解き放ち、「組織力」で進むべき方向を共有し、「関係力」でそれらの力が最大限に連携する。この3つの力が有機的に循環する組織こそが、地域医療という厳しい環境下で、活気に満ち、永続的に発展できる強いチームです。院長自身のリーダーシップによって、メンバーを信頼し、彼らの能力を最大限に引き出す環境を整えること。この実践を通じて、最強のチーム構築を実現されることを心より願っております。



医院やご自宅の新築・建替え・リフォームのご予定はまず  神戸医師協同組合 へ

神戸医師協同組合と提携している下記ハウスメーカーでご成約いただければ2つの特典をご用意!!

成約特典	新築お祝い金特典
<p>建物本体価格より</p> <h1>3%提携割引</h1> <p>神戸医師協同組合を通じてご商談いただき、新築をご成約された場合、建物本体価格より3%提携割引いたします。</p>	<p>新築時にお祝い金</p> <h1>0.5%相当プレゼント!</h1> <p>一戸建て住宅の場合、新築時に建物本体価格の0.5%相当分をお祝いとしてキャッシュバックいたします。</p>

まずはご相談だけでもお問い合わせください。 **資料請求で3,000円分の商品券プレゼント**

旭化成ホームズ株式会社



ミサワホーム近畿株式会社



積水ハウス株式会社



セキスイハイム近畿株式会社



住友林業株式会社



大和ハウス工業株式会社



パナソニック ホームズ株式会社



株式会社イムラ



セルコホーム株式会社



三井ホーム株式会社



三菱地所ホーム株式会社



サンヨーホームズ株式会社




注意! ※ご検討・お申し込みが未定の場合も、必ず事前に紹介状発行を神戸医師協同組合へ依頼してください。
※事前の紹介状発行依頼がない場合や、すでに商談中の場合は、提携特典が受けられない場合があります。

お問い合わせ先：医業サポート課 ライフサービス係 TEL078-241-8819

紹介状発行はこちら▶



 三菱地所ホーム

ORDER GRAN

新築注文住宅のフラッグシップ

「オーダーグラン」は、
精鋭の建築家による設計と、
世界中の最高品質のプロダクツから
吟味した真価あるプランをご提案。
世界にたった一つしかない、
あなたの理想を形にする家を創造します。



空気にも極上のクオリティを。



全館空調システム 「エアロテック」

いままでも、これからも、
空気の未来を変えていく

1台のコンパクトな室内機で、24時間365日、
家中すみずみまで換気しながら、清潔な空気と
快適な温度で満たします。

●部屋ごとに温度設定が可能
家族一人ひとりに細やかに対応できます

●高性能防塵フィルター
花粉やカビの胞子を97%カット*

※試験での効果であり、実使用空間での実証結果ではありません。住宅の規模や熱環境、エアロテックの運転状況や使い方によって効果は異なります。※全てのウイルス、菌に効果が認められたものではありません。

「三菱地所のリフォーム」
だからできる自由な発想
一邸一想



注文住宅の建築で培ったノウハウや、グループの新築マンション供給戸数トップクラスの実績を活かして、お客様に最適なリフォームをご提案します。

新築・建替

建物本体価格 **3%割引**

○資料請求・お問い合わせは

 三菱地所ホーム 関西支店

〒659-0093 兵庫県芦屋市船戸町4-1 ラポルテ本館3階

TEL 0797-99-0016 □受付時間/9:30~18:00(火・水曜日を除く)

箕面ホームギャラリー TEL 072-730-0114

担当/押山由美

兵庫県医療信用組合は、医療専門金融機関です。

当組合は、“先生方から「相談すれば何かしらの答えがもらえる」
と期待していただける組合を目指しております！！”

開業時、またはライフステージを通じて先生方の幅広いニーズにお応え
するため、さまざまな取り組みを行っております。お気軽にご相談ください。



三師会会員を主とした**5,000名**を超える先生方に当組合をご利用いただいております。

おかげさまで**貸出金400億円 預金積金800億円**を超えました！

令和5年度より組合員の皆さまが当組合の事業を利用いただいた分量に応じて行う
「**利用分量配当**」を導入しております。ぜひ、当組合をご利用くださいますようお願い申し上げます。



医師・歯科医師・薬剤師専門の金融機関

兵庫県医療信用組合

当組合HPは
こちらから ▼



本店営業部

Tel 078-241-5201

尼崎支店

Tel 06-6426-6288

姫路支店

Tel 079-257-0177

西宮支店

Tel 0798-36-1010



PEUGEOT NEW 3008

悦びを、美しく革新する。



2025-2026
日本カー・オブ・ザ・イヤー
10 ベストカー受賞
日本カー・オブ・ザ・イヤー実行委員会主催



真新しさが目を奪う、SUV が現れた。
洗練されたファストバックフォルムと斬新なフロントデザイン。
ドアを開けると、最新のデジタル体験が魅力のパノラミックi-Cockpit®が広がる。
そして、新開発のハイブリッドとフルエレクトリックから選べるふたつのドライビングプレジャー。
プジョーのしなやかな感性と技術が創り上げた、新しいクルマの姿。
それは、乗る人の日常を上質に彩り、悦びを美しく革新していく。
NEW 3008。新しい日々がいま走り出す。

1.2ℓ ガソリンターボエンジン+電動モーター

NEW 3008 GT HYBRID (受注生産) 車両本体価格(消費税込) 5,550,000 円*

1.2ℓ ガソリンターボエンジン+電動モーター

NEW 3008 GT HYBRID アルカンタラパッケージ 車両本体価格(消費税込) 5,730,000 円*

*当社は急激な円安の影響により、車両製造コストおよび輸送コストが高騰しております。このような厳しい状況に対処するため、2026年1月1日より経済変動加算額を導入いたします。価格には経済変動加算額150,000円(税込)が含まれます。
※表示価格は2026年1月現在の車両本体価格(消費税込)です。
※価格には、オプション代、特別塗装色代、税金(消費税を除く)、登録に伴う諸費用、リサイクル料金、保険料などは含まれておりません。※価格、仕様、および外観は予告なく変更することがあります。



NEW 3008
の詳細はこちら

プジョー西宮

TEL.0798-63-2311

〒663-8105 兵庫県西宮市中島町 19-19

■営業時間／10:00～18:30

■定休日／火曜日、第2・第3水曜日

プジョー神戸西

TEL.078-706-2900

〒655-0852 兵庫県神戸市垂水区名谷町入野 714-1

■営業時間／10:00～18:30

■定休日／火曜日、第2・第3水曜日



VOLVO

神戸医師協同組合 組合員の皆様へ ボルボ車両紹介事業のご案内

VOLVO FULL-RANGE PRICE LIST

電気自動車

EX30	EX30 Cross Country	EX40
<p>6%OFF (最大約37万円OFF)</p> <p>新登場</p>  <p>EX30 Ultra Single Motor Extended Range ¥5,790,000 ▶ ¥5,442,600</p> <p>EX30 Ultra Twin Motor Performance ¥6,290,000 ▶ ¥5,912,600</p>	<p>6%OFF (約38万円OFF)</p> <p>新登場</p>  <p>EX30 Cross Country Ultra Twin Motor Performance ¥6,490,000 ▶ ¥6,100,600</p>	<p>6%OFF (最大約47万円OFF)</p>  <p>EX40 Plus Single Motor ¥6,790,000 ▶ ¥6,382,600</p> <p>EX40 Ultra Single Motor ¥7,190,000 ▶ ¥6,758,600</p> <p>EX40 Ultra Twin Motor ¥7,890,000 ▶ ¥7,416,600</p>

マイルドハイブリッド・プラグインハイブリッド

XC60	XC90
<p>最大 11%OFF (最大約102万円OFF)</p>  <p>XC60 Ultra B5 AWD ¥8,790,000 ▶ ¥7,823,100</p> <p>XC60 Ultra B5 AWD Dark Edition* ¥8,890,000 ▶ ¥7,912,100</p> <p>XC60 Ultra T6 AWD Plug-in hybrid ¥10,290,000 ▶ ¥9,261,000</p>	<p>最大 12%OFF (最大約142万円OFF)</p>  <p>XC90 Plus B5 AWD ¥10,190,000 ▶ ¥8,967,200</p> <p>XC90 Ultra B5 AWD ¥10,990,000 ▶ ¥9,671,200</p> <p>XC90 Ultra T8 AWD Plug-in hybrid ¥12,940,000 ▶ ¥11,516,600</p>

XC40	V60	V60 Cross Country
<p>9%OFF (最大約57万円OFF)</p>  <p>XC40 Ultra B3 ¥5,990,000 ▶ ¥5,450,900</p> <p>XC40 Ultra B4 AWD ¥6,390,000 ▶ ¥5,814,900</p> <p>XC40 Ultra B4 AWD Dark Edition* ¥6,390,000 ▶ ¥5,814,900</p> <p>*特別仕様車</p>	<p>最大 9%OFF (最大約73万円OFF)</p>  <p>V60 Ultra B4 ¥7,190,000 ▶ ¥6,542,900</p> <p>V60 Ultra T6 AWD Plug-in hybrid ¥9,190,000 ▶ ¥8,454,800</p>	<p>9%OFF (約72万円OFF)</p>  <p>V60 Cross Country Ultra B5 AWD ¥8,040,000 ▶ ¥7,316,400</p>

新しくなったEX30 / EX30 Cross Countryも特別斡旋販売に登場。最寄りのボルボ・ディーラーへお問い合わせください。

- | | | |
|---|---|---|
| <input type="checkbox"/> ボルボ・カー 神戸
〒651-0075 神戸市中央区北本町通4丁目2-20
TEL : 078-232-0555 / FAX : 078-231-7777 | <input type="checkbox"/> ボルボ・カー 西宮
〒662-0978 西宮市産所町14-11
TEL : 0798-36-1477 / FAX : 0798-36-1800 | <input type="checkbox"/> ボルボ・カー 姫路
〒670-0061 姫路市西今宿2丁目1-10
TEL : 079-292-5481 / FAX : 079-297-5481 |
|---|---|---|

●写真は海外仕様。日本仕様は右ハンドルになります。また、一部オプション/アクセサリ装着車となります。●表示価格はメーカーオプション/アクセサリの価格、税金、保険料、登録の諸費用、リサイクル料金を含まない車両本体価格であり、参考価格です。消費税は表示価格に含まれます。●販売価格はボルボ・ディーラーが独自に定めておりますので、お問い合わせください。●店舗にご希望モデルの展示車および試乗車のご用意がない場合がございます。●記載の内容は、2025年12月現在のものであり、予告なく変更される場合があります。●一部対象外のモデルもございます。●詳しくは、ボルボ・ディーラーへお問い合わせください。